

じもとグループの経営計画

じもとグループの中長期的な戦略展開

中小企業の皆様のためにできること = 【本業支援】を両行で展開

じもとグループは、人材育成や組織づくりを計画的に進め、宮城と山形の「人・情報・産業」をつなぎ、中小企業のお客さまへの「本業支援」を中長期的に展開してまいります。

お客さまの経営課題を徹底的にお聴きし、グループをあげて課題解決に向けて取り組み、復興支援やビジネスマッチング等を通じ、地域経済の復興と発展に貢献する方針です。

じもとグループ

本業支援

組織的・継続的な取り組み

きらやか銀行

共に生きる

お客さまに喜んでいただく



お客さまの話を徹底的に聴く
課題解決に組織で動く

仙台銀行

好品質計画

お客さま目線の好動力



両行が連携して、人材育成・組織づくり・仕組みづくり

つなぐ

震災復興 ・ 地域経済活性化

じもとグループのじもとを元気にする4つの戦略

じもと復興戦略

1

被災地の金融グループとして両行の力を結集し、大震災からの復興応援に全力で取り組みます。

資金供給機能の強化

復興応援イベントの開催

外部機関との連携強化

生活再建サポートの強化

事業再建サポートの強化

じもと経済活性化戦略

2

両行の情報をつなぐことで、商流の形成に取り組んでまいります。また、両行のノウハウを融合・活用することで、産業再生と活性化に貢献してまいります。

商流形成

● ビジネスマッチング

● お客さまへの有益情報の提供

産業再生・活性化に貢献

商品・サービス向上戦略

3

じもとに対する想いを形にし、お客さまに喜ばれる特色ある共同商品の開発やサービスの向上を図ってまいります。

商品の充実

ネット、チャネルの強化

イベント、セミナーの充実

各種手数料の優遇

経営資源の効率的配分戦略

4

本部機能の集約や事務機能の共同化等により、徹底した経営効率化に取り組み、創出した経営資源を効果的に配分することで、継続的にじもとを元気にする力を発揮してまいります。

じもとを元気にする力の発揮

● 震災復興応援

● 成長地域への人員投入

● 成長分野への積極的投資

● お客さまとのコミュニケーションの深化