

本業支援への取組み

お客さまの為に出来る事

「何か人の為に役立てる仕事がしたい」、これは私自身が銀行員になろうと思った一番の理由です。この純粋な気持ちを反映させられるのが当行の本業支援です。本業支援は単なるサービス提供とは違います。お客さまの数だけ存在するものであり、決して同じものは存在しません。そして、お客さまの想い（悩み・夢）を受け止め、お客さまと共に築き上げていくものだと思います。

本業支援は、仙台銀行との連携により、じもとホールディングスだからこそできるサービスでもあります。お客さまを取巻く環境は更に混沌とする経済情勢の中で、より多くのお客さまの想いを受け止め、想いの実現に向けて共に歩み、被災地の復興に貢献してまいります。



取組み事例

株式会社後藤総合税経様は仙台市内を中心に200先以上の顧客を抱える市内有数の税理士事務所です。同社の「顧問先企業様の発展なくして、当社の発展はあり得ない」という経営理念に共感し、税務で悩んでおられるお客さまを同社に紹介しました。また、同社は業歴の浅い顧客も多く抱えており、同社とともに事業計画の策定や資金繰り管理等を支援することで当行とも新規でお取引を頂いております。



株式会社 後藤総合税経
代表取締役
後藤 俊朗 様

VOICE 喜びの声

弊社は「顧問先企業様の発展なくして、当社の発展はあり得ない」という経営理念のもと、お客さまと共に成長する集団を目指しております。こうした経営理念を実現する為、相続・M&A等にも対応するコンサルティング機能も兼ね備えております。また、独立・創業を目指す顧客の支援も積極的に行っております。

その中できらやか銀行は弊社に対する支援の他、顧問先に対する支援を頂いております。特に新規創業者や創業して間もない顧問先に対して、適切な資金対応を頂いている他、事業計画の策定・経営に対するアドバイスを頂いております。担当の工藤さんは、顧問先の事業内容を十分理解頂き、フットワークが軽く、スピーディーな対応を頂いております。

今後も弊社の経営理念実現に向けて顧問先の発展の為にサポート頂きたいと思います。



プロフィール

きらやか銀行 弓の町支店

工藤 俊幸 代理

法人兼個人渉外担当

趣味は釣りと観光地巡り。
写真は冬景色ではありませんが、
“津軽海峡”です！