



# 本業支援戦略部 新設

## 「本業支援」をNo.1、かつ、Only1へ!!

じもとホールディングスは、「本業支援」をグループ統一行動指針として掲げ、「お客さまに喜ばれ、信頼される銀行」を目指して取組んでおります。

平成26年10月より、「本業支援」の更なる強化、高度化、迅速化を目的として、じもとホールディングス内に「本業支援戦略部」を新設いたしました。

これにより、今まで以上にスピーディーかつ高度な対応を行うことができる体制となりました。

### ①スピーディーな対応

今まで各子銀行の本業支援担当部署が営業店からの情報を集約し、相手行に情報を繋いでおりました。ホールディングス内に担当部署を統一することで、営業店からの情報を一元的に管理し、お客さまの事業ニーズに対しこれまで以上にスピーディーな対応を行ってまいります。

### ②高度な本業支援

公認会計士や、工学博士、不動産鑑定士等の専門家や高度なスキルを持ったスペシャリストも在籍しており、お客さまの多様なニーズにお応えしてまいります。

# じもとホールディングス 本業支援戦略部

**企画担当** 本業支援に係るグループ戦略の企画等  
**情報トレーダー** 子会社の情報調整、事業ニーズの仕分け等  
**事業コーディネーター** 専門家の活用、外部機関との連携等

きらやか銀行

仙台銀行

本業支援

事業ニーズ、経営課題

お客さま

## じもとホールディングスの「本業支援」

じもとグループでは、「本業支援」として、両行間の協調融資・紹介融資やビジネスマッチングに積極的に取り組んでおります。

平成25年度以降の協調融資・紹介融資の実績は、収益物件の購入資金など38件・109億円となっております。

また、ビジネスマッチングの実績は、お客さま同士の取引が成約した件数が44件、顧客間の交渉件数が211件となっております。

### 協調融資・紹介融資の実績

(単位:件、百万円)

		25年度 上期	25年度 下期	25年度 合計	26年度 上期	累計
協調融資	件数	9	8	17	5	22
	金額	3,677	5,446	9,123	995	10,118
紹介融資	件数	6	6	12	4	16
	金額	517	134	651	143	794
合計	件数	15	14	29	9	38
	金額	4,194	5,580	9,774	1,138	10,912

### ビジネスマッチングの実績

(単位:件)

		25年度 上期	25年度 下期	25年度 合計	26年度 上期	累計
成約件数		7	23	30	14	44
顧客間交渉件数		22	61	83	128	211
合計		29	84	113	142	255