



じもとホールディングスの 本業支援とは…

Menu 1 復興支援

じもとホールディングスは、被災地域の金融グループとして「じもと復興戦略」を掲げ、震災復興支援に取り組んでおります。

「東日本大震災事業者再生支援機構」への案件持込みや「個人債務者の私的整理に関するガイドライン」の活用、被災企業への協調融資の実施、被災地への支援拠点の整備、移動店舗での営業等を行い、東日本大震災で被災されたお客さまの復興を支援しております。



移動店舗『仙台銀行どこでも窓口』

Menu 2 事業承継、M & A

会社を円滑に次世代に引き継ぐためにはどうしたらよいのだろうか

後継者がいないが事業や雇用は守りたい

事業承継を
私たちと
考えましょう！

多くの経営者の方は会社を次の世代に円滑に引き継ぎたいという想いをお持ちではないでしょうか。じもとホールディングスは、後継者不在による事業承継問題や後継者育成への支援等を行い、経営者の方の想いを次世代に残すサポートを行っております。



Menu 3 経営支援

じもとホールディングスは、お客さまの経営支援を行っております。

県中小企業再生支援協議会を活用したお客さまの経営改善計画策定の支援や、両行の事業再生ノウハウを共有したDDS（デット・デット・スワップ）の実施、子会社を活用した事業再生支援を通じて、お客さまへの経営支援を積極的に行い、地域経済の発展と雇用の維持に寄与しております。

※DDS（デット・デット・スワップ）とは…金融機関などの債権者が債務者の借入金を劣後ローンなど他の債務より返済の優先順位が劣る借入金に借り替える手法。

一緒に経営改善計画を立てて
みましょう！



Menu 4 内部管理

経費削減をしたいが何から手をつけたらよいのか分からない

原価管理をさらに強化したい

じもとホールディングスの「本業支援戦略部」には、公認会計士や不動産鑑定士をはじめ、生産管理等の専門的ノウハウを持った工学博士等の専門家が在籍しております。

これらのスペシャリストがお客さまのニーズに対してより専門的かつ高度な対応を行っております。

スペシャリストにお任せ
ください！！



Menu 5 ビジネスマッチング

売上高を何とか伸ばしたい

新しい顧客を探しているが、なかなか上手いかない

じもとホールディングスは、お客さまから寄せられた事業ニーズ（商品売りしたい・買いたい、人材が不足している）を「本業支援戦略部」に集約しマッチングすることで、新たなビジネス機会を創出し、お客さまの事業ニーズにスピーディーに対応しております。



平成26年7月「食」の商談会inみやぎ