じもとグループの 「本業支援」

じもとホールディングスは、「本業支援」をグループ統一方針として掲げ、地元中小企業の様々な経営課題の解決を支援することで、事業発展や地域産業の活性化に貢献することを目指しております。

平成26年10月に、当ホールディングス内に「本業支援戦略部」を新設し、子銀行のお客さまの事業ニーズを集約してスピーディーに対応するとともに、専門家による高度な本業支援を実践できる体制になりました。

これからも、本業支援の更なる進化・発展に向け、積極的に取り組んでまいります。

1 Case 復興支援 地方創生

地域の復興や 活性化に 全力で取り組みます

じもとグループは、被災地の金融グループとして、被災企業への協調融資や再生支援、被災地での巡回式移動店舗の営業などを通じ、震災復興支援に積極的に取り組んでおります。

また、地方創生への取り組みを強化するため、子銀行に「地方創生推進グループ」を設置いたしました。今後、本業支援を通じ、地域経済の活性化に取り組んでまいります。

2 Case 事業承継 M&A

事業や雇用を守り、 次世代への引継を サポートします

経営者の方にとって、自分の会社を次の世代へ円滑に引き継ぐことが重要な経営課題となっております。

じもとグループは、後継者不在による事業承継問題の解決や後継者育成に向けて様々な支援を行い、経営者の方の想いを次世代に受け継ぐサポートを行っております。

3 Case 専門家 活用

専門家が 経営課題解決を お手伝いします

じもとホールディングス本業支援戦略部には、公認会計士や工学博士、不動産鑑定士、生産管理、農業経営アドバイザーなどの高度なスキルを持った専門家が在籍しております。

これらの専門家が、お客さまの様々な経営課題の解決に向けて、より専門的かつ高度な支援を行っております。

4 Case ビジネス マッチング

販路拡大や 外注先確保などの ニーズに応えます

じもとグループは、子銀行のお客さまの事業ニーズ（売りたい、買いたい、外注先を探している、等）をじもとホールディングス本業支援戦略部に集約し、希望に合う取引先をご紹介するなど、新たなビジネス機会を創出し、お客さまの販路拡大や外注先確保などにスピーディーに対応しております。