

# “ほしかったもの・やりたかったこと・悩みごと”を じもとグループが一丸となって支援いたします!!

## 宮城と山形をつなぐマッチング事例 —じもとホールディングスの本業支援—

仙台銀行のお客さまである株式会社登米精巧様は、マシニング加工や旋盤加工等の切削技術を持つ協力企業を探しておられました。

一方、きらやか銀行のお客さまである株式会社アベ工機様は、自社の技術を活かした販路の拡大を目指しており、「**じもとグループのネットワーク**」を通じて、株式会社登米精巧様との取引を開始するに至りました。



株式会社 アベ工機

代表取締役社長 阿部 将治 様

弊社は、少量多品種での精密機械加工を行っております。

取引先の幅を広げ受注安定化を図るため、新たな企業との取引を始めたいと考えておりました。

きらやか銀行の担当者より、仙台銀行取引先である株式会社登米精巧様を紹介していただいたのは、そんな思いを抱えていた矢先だったため、非常にありがたく思っております。

株式会社登米精巧様とは、継続して受注をいただける関係となり、これからも友好的な関係を築いていけそうです。

じもとホールディングスには、今後も山形・宮城の架け橋となっていただけるよう期待しております。

担当者の声



株式会社アベ工機は、「信頼される物作り」を経営理念とし、高い技術力を持っています。

今回のご紹介を通じて、社長の本業に対する想いをお聴きすることが、何より重要であると再認識いたしました。

今後も本業支援を通じて、じもとの金融機関としての役割を果たしたいと思います。

きらやか銀行 上山支店 長澤 大 代理

株式会社 登米精巧

代表取締役社長 後藤 康治 様

弊社は、開発設計から製品出荷までの一貫生産が出来る企業づくりを目指し、産業ロボット関連の設計製作と精密部品加工、プレス加工等を手掛けております。

今般、切削加工等の技術を持つ協力を会社を探していたところ、仙台銀行からじもとグループのネットワークを通じて、株式会社アベ工機様を紹介いただきました。互いにニーズが合致し、お取引に至ったことに深いご縁を感じており、きっかけを作ってくれた仙台銀行には大変感謝しております。

今後も、じもとグループの「本気の本業支援」に期待しております。

担当者の声



株式会社登米精巧は、登米市に本社を置き、産業機器の設計製作及び自動車部品加工等の業務を営んでおられます。

今般、じもとグループの特徴である「宮城」と「山形」の県境を越えたビジネスマッチングのご提案ができ、大変嬉しく感じております。今後も、地域金融機関としてコンサルティング機能を最大限発揮できるよう一層努力してまいります。

仙台銀行 佐沼支店 佐々木 伸 支店長代理

ビジネスマッチング・商談会の実績

じもとグループは、宮城と山形をつなぐビジネスマッチングに積極的に取り組んでおります。

平成28年度の両行間におけるビジネスマッチングの紹介実績は201件となり、うち40件が成約いたしました。

また、じもとグループが主催・協力した商談会での商談件数は358件となり、うち73件が成約いたしました。

紹介実績

成約実績

(単位:件)

287

55

498

101

559

113

平成26年度

平成27年度

平成28年度

(単位:件)

|           | 紹介実績 | 成約実績 |
|-----------|------|------|
| ビジネスマッチング | 201  | 40   |
| 商談会       | 358  | 73   |
| 合計        | 559  | 113  |

04 JIMOTO HOLDINGS・Mini Disclosure 2017.09

JIMOTO HOLDINGS・Mini Disclosure 2017.09 05