

“ほしかったもの・やりたかったこと・悩みごと”を じもとグループが一丸となって支援いたします!!

宮城と山形をつなぐマッチング事例 —じもとホールディングスの本業支援—

きらやか銀行のお客さまである株式会社山形県観光物産会館様は、会館内の「みちのく名産品コーナー」の品揃えを充実させたいと考えておられました。

一方、仙台銀行のお客さまである株式会社松倉様も、自社商品の販路拡大をご検討されており、「**じもとグループ**」のネットワークを通じて両社のご意向をタイムリーに繋ぐことで、取引開始に至りました。



株式会社 山形県観光物産会館

代表取締役社長 遠藤 栄次郎様

豊富な観光資源に恵まれている山形県において、県産品を県外からの観光客や全国の方へ販売するため1983年に設立し、2016年には山形とお客さまがぐっと身近になり愛される施設であるように「ぐっと山形」の愛称をつけました。

東北各地の特産品のコーナーは、県内を含む全国からのお客さまにご利用いただいております。更なる特産品拡充のご要望に応えるため、きらやか銀行を通じ、地域に根差した特産品を扱う、宮城県内企業の紹介を依頼しました。品数豊富な魅力ある売り場展開において、じもとグループによる企業、商品の紹介は必要不可欠です。

担当者の声



株式会社山形県観光物産会館様は、県内外の郷土色豊かな商品を仕入、販売されています。宮城県産商品の拡充により魅力ある店舗にしたいという想いを同社と共有した上で、山形と宮城をつなぐ本業支援によりビジネスマッチングが成功し、大変嬉しく感じております。
今後も本業支援を通して地域金融機関としての役割を果たしてまいります。

きらやか銀行 中央営業部 青木 一樹 代理

株式会社 松倉

常務取締役 松倉 善輝様

弊社は、世界農業遺産認定の地、宮城県大崎市の美味しい米菓・豆菓子を、県外の皆様にも食べていただきたいとの想いから、販路拡大に力を入れておりました。

そのような中、仙台銀行より山形県観光物産会館様をご紹介いただきました。

山形県観光物産会館様におかれましては、販売スペースを広く設けていただき、親しみやすい手書きの商品POP等を作成していただくなど、楽しく気軽に購入していただけるようにご尽力いただき、感謝しております。

今後も、宮城・山形の笑顔あふれる本業支援に期待しております。

担当者の声



株式会社松倉様は、宮城県大崎市を中心として米菓製造業を営まれております。
今回のマッチングでは、大崎市の美味しい米菓を県外の皆様にも食べていただきたいという想いを販路拡大という形で実現できたことを心から嬉しく思っております。
今後も、じもとに密着した本業支援でお客さまをサポートしていきたいと思っております。

仙台銀行 古川支店 津田 奈央子 行員

ビジネスマッチング・商談会の実績

じもとグループは、宮城と山形をつなぐビジネスマッチングに積極的に取り組んでおります。

じもとグループの平成29年度ビジネスマッチング・商談会の実績は、紹介実績が583件、成約実績が125件となりました。

このうち、両行間におけるビジネスマッチングの紹介実績は203件となり、前年比約1.5倍の61件が成約となりました。

