

ごあいさつ

平素より格別のお引き立てをいただき、厚く御礼申し上げます。

本年度、2018年4月より開始した「顧客本位の本業支援」「統合効果発揮」の2つをキーワードとする中期経営計画が2年目を迎えました。

「顧客本位の本業支援」については、本業支援を核とした持続可能なビジネスモデルの確立に向け、グループを挙げて「中小企業成長戦略」や「非金利収入増加戦略」などを中心に各種施策を展開しております。

地元中小企業の皆様に徹底した「本業支援」を展開することで、お客さまの喜びと成長を通して安定的な顧客基盤と収益基盤を確立し、ひいては地域経済の発展、地方創生に貢献すべく取り組んでおります。

一方「統合効果発揮」については、グループの業務運営態勢を再構築し効率化を加速させるべく「事務集中業務の集約」や「業務フローの統一化」、「店舗網の見直し」をはじめとする各種取り組みを推進してまいりました。

本誌では、2019年3月期のグループ業績と、当社グループが一丸となり取り組んでいる「本業支援」の活動についてご紹介しておりますので、是非ご覧ください。

皆様方におかれましては、今後とも、じもとグループに更なるご理解とご支援を賜りますようお願い申し上げます。



じもと
HOLDINGS

CONTENTS

会社概要	巻頭
ごあいさつ	01
中期経営計画の取り組み状況	02
本業支援事例	
きらやか銀行	04
仙台銀行	05
トピックス	
じもとホールディングス	06
業績ハイライト	
じもとホールディングス	07
トピックス	
きらやか銀行	08
仙台銀行	10
わたしたちのじもと紹介	
きらやか銀行	12
仙台銀行	13
業績ハイライト	
きらやか銀行	14
仙台銀行	16
株主の皆様へ	巻末